


образец запроса о сотрудничестве



Загрузок: 2867 Скорость: 1.43 Мб/с

СКАЧАТЬ

Рейтинг: ★★★★★
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет

В ❤️ 196 Нравится 100 Твитнуть +1 50 95

161 комментарий В



Саша
Благодарочка за все!
1 минуту назад



Ангелина
Побольше бы таких сайтов.
1 минуту назад



Гриша
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!
1 минуту назад



Марина
Всем советую, качает быстро.
1 минуту назад



Леша
не поверил глазам, есть все. спасибо!
1 минуту назад



Оксана
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.
1 минуту назад

В разделе сайта показаны различные варианты бизнес-предложений, деловых писем и запросов, содержащих кроме основного предложения сотрудничества презентационный блок о компании. Деловые и коммерческие презентации и бизнес-письма разработаны на основе тщательно подготовленных информационных брифов для заказчика. Образцы писем, предложений и запросов Презентационно-деловое предложение на поставку инновационных продуктов питания для здорового образа жизни. Пример текста о поставке пробной партии. Уважаемый Виктор Александрович, Во время нашей встречи на семинаре «Креативный практикум», который проходил в Москве с 20-25 октября, Вы упомянули, что в рекламный отдел Вашей компании требуются новые кадры. Я знаком с человеком, который идеально подойдет на эту должность. Мой друг Александр, с которым я неоднократно работал над общими проектами, имеет профильное образование. На сайте публикуются статьи авторов ONLYES.RU, в которых освещаются актуальные проблемы деловой коммерческой переписки и современной бизнес-коммуникации. Информация к размышлению Примеры текстов предложений о сотрудничестве, смешанных типов в виде коммерческих писем персонализированного формата, бизнес-предложений и деловых писем. В образцах приведены фрагменты бизнес-текстов. Индивидуальный характер каждой ситуации, когда необходим текст о сотрудничестве, требует уникальной работы над текстом. Письмо-запрос составляется для получения какой-либо официального характера информации или документов. Очень похожая тема – письмо-просьба. Так что посмотрите статью с образцами письма-просьбы, там тоже могут оказаться полезные для вас примеры. Ну, и конечно образец письма-запроса вы найдете в этой статье. Как всякое деловое письмо запрос оформляется на официальном бланке. Письмо-запрос – это коммерческое деловое письмо, которое составляется с целью получения необходимой информации от адресата по поводу какого-то вопроса: узнать подробно характеристики товара, условия поставки, уточнить его наличие, сроки поставки, способ доставки, получить прайс-лист, каталоги и образцы продукции и т.п. При составлении данного вида делового письма желательно в подробностях изложить суть вопроса с целью экономии времени получателя на составление письма-ответа и ускорение его ... При сотрудничестве с компаньонами, исполнителями (или самими заказчиками) часто приходится вести деловую переписку. На первом этапе взаимодействия, когда договоры еще не заключены, наиболее частой формой делового письма является письма-запросы. Письмо-запрос представляет собой документ, в котором содержится официальное обращение одного физического/юридического лица к другому. Чаще всего в рабочей практике такие письма являются предтечей ко всей последующей работе. Мне постоянно на почту приходят письма с разными предложениями сотрудничества. Но половина из них даже не открывается, вторая половина – подвергается жесточайшей критике. И лишь маленькая часть (может каждое двадцатое-тридцатое письмо) достигает своей цели и приносит какие-то плоды сотрудничества. Именно поэтому я хочу поделиться с вами советами, что именно в письмах о сотрудничестве писать НЕ НАДО! Как правильно их составлять и с какой стороны подходить к написанию правильного письма. Пример письма с предложением сотрудничества Реквизиты бланка Реквизиты бланка Директору ООО «Трансфер-плюс» Г-ну Кириллову А.Н. ул. Шоссейная, 22 220015, г. Минск О сотрудничестве Здравствуйте, уважаемый Александр Николаевич! В первую очередь хочу поблагодарить Вас за плодотворное сотрудничество, которое на протяжении нескольких лет объединяло страховую компанию «Октавия» и Ваше предприятие, а также выразить свою признательность за приятное общение с Вами и Вашими сотрудниками. Краткое представление вашей компании, продукта. Золотое правило: Перечислять все достижения, преимущества вашей компании, продукта, сервиса, ваши личные нужно честно, без излишних преувеличений. Любую информацию можно легко проверить. Перечисление основных достоинств, новшеств, преимуществ предлагаемого продукта, услуг. Определение сегмента рынка, на котором вы предлагаете представить ваш продукт. Определение потенциальных потребителей.