


образец письма запрос коммерческого предложения



Загрузок: 2867 Скорость: 1.43 Мб/с

СКАЧАТЬ

Рейтинг: ★★★★★
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет

В ❤️ 196 Нравится 100 Твитнуть +1 50 95

161 комментарий В



Саша
Благодарочка за все!
1 минуту назад



Ангелина
Побольше бы таких сайтов.
1 минуту назад



Гриша
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!
1 минуту назад



Марина
Всем советую, качает быстро.
1 минуту назад



Леша
не поверил глазам, есть все. спасибо!
1 минуту назад



Оксана
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.
1 минуту назад

При сотрудничестве с компаньонами, исполнителями (или самими заказчиками) часто приходится вести деловую переписку. На первом этапе взаимодействия, когда договоры еще не заключены, наиболее частой формой делового письма является письма-запросы. Письмо-запрос представляет собой документ, в котором содержится официальное обращение одного физического/юридического лица к другому. Чаще всего в рабочей практике такие письма являются предтечей ко всей последующей работе. Это разновидность коммерческого письма, содержащее просьбу предоставить подробную информацию об определенных товарах, услугах или уточнить уже имеющуюся, предварительную информацию о фирме, банк и т.д. Письмо-запрос составляют на Длит основании ознакомления с каталогами, проспектами, буклетами, прейскурантами, рекламными объявлениями и информацией, полученной на выставках, ярмарках. Как написать письмо-запрос? – статья. Образец №1. Письмо-запрос о выдаче архивной справки. Образец №2. Письмо-запрос о предоставлении материалов научных конференций. Образец №3. Письмо-запрос о предоставлении прайс-листа и образцов материалов. Образец №4. Письмо-запрос о предоставлении документов. Образец №5. Письмо-запрос коммерческого предложения. Образец №1. Письмо-запрос о выдаче архивной справки. Письмо-запрос – это коммерческое деловое письмо, которое составляется с целью получения необходимой информации от адресата по поводу какого-то вопроса: узнать подробно характеристики товара, условия поставки, уточнить его наличие, сроки поставки, способ доставки, получить прайс-лист, каталоги и образцы продукции и т.п. При составлении данного вида делового письма желательно в подробностях изложить суть вопроса с целью экономии времени получателя на составление письма-ответа и ускорение его ... Не существует единых шаблонов коммерческих писем и предложений, которые безуспешно ищут в интернете пользователи. Любое действенное предложение о сотрудничестве уникально - в этом убеждаются многие. Примеры и образцы резюме тоже требуют уникальности и грамотного фоормления резюме, как и любого делового текста. Необходима подача информации, которую потенциальный контрагент воспримет однозначно положительно. Пример письма запроса производителю керамических изделий. Задача письма - получить выгодные условия поставки продукции на регулярной основе. Текст бизнес-письма запроса на поставку ассортимента изделий, выпускаемых заводом, содержит имиджевый блок для представления потенциального партнёра в выгодном свете. Исползованы фактические данные от заказчика. Общество с ограниченной ответственностью «Камелия» Смоленский пер., 21, г. Тверь, 170000 тел.: (0822) 13-13-13, 13-12-14, факс: (0822) 13-13-13 23.06.2008 № 78 На № _____ от _____ АО «Вента» О запросе предложения на поставку персональных компьютеров Просим вас выслать в наш адрес предложение в трех экземплярах на поставку персональных компьютеров. В предложении просим указать полное наименование, технические характеристики, цену, а также возможные сроки поставки. Коммерческий запрос Коммерческий документ, представляющий собой обращение лица, желающего заключить сделку к продавцу с просьбой дать подробную информацию о товаре или услуге, т.е. сформулировать коммерческое предложение. В запросе указываются подробные данные товара, о котором покупатель или импортер желают получить информацию: наименование, условия, на которых желательно получить товар или воспользоваться услугой (количество и качество товара, его модель, марка, цена... Tato kniha vám ukáže, jak zlepšit svůj výkon zvýšením svalové síly a zefektivněním každého pohybu. Obsahuje popisy 82 nejúčinnějších multisportovních cviků "krok za krokem" a barevnými anatomickými ilustracemi, na kterých jsou barevně zvýrazněny zapojené svaly. Naučíte se... Tato kniha je určená hráčům i trenérům. Ušetří mnoho času a námahy - na jednom místě naleznete přesně to, co potřebujete pro všechny věkové a dovednostní kategorie, pro individuální, i skupinové hodiny: soutěžní zápasy...