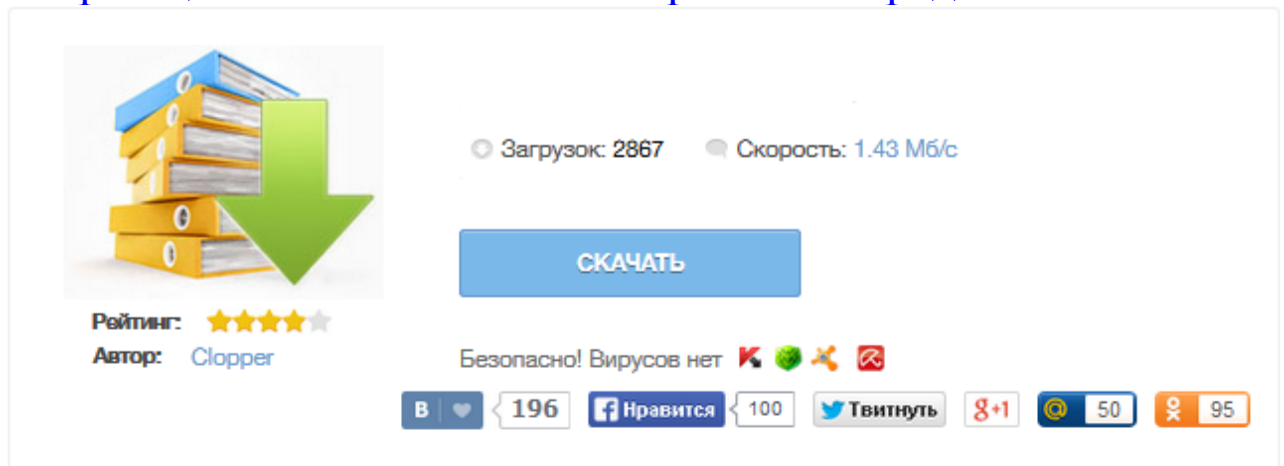


## образец письма отказ от коммерческого предложения



Загрузок: 2867    Скорость: 1.43 Мб/с

**СКАЧАТЬ**

Рейтинг: ★★★★★  
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет

В ❤️ 196    Нравится 100    Твитнуть    g+1    50    95

161 комментарий В



**Саша**  
Благодарочка за все!  
1 минуту назад



**Ангелина**  
Побольше бы таких сайтов.  
1 минуту назад



**Гриша**  
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!  
1 минуту назад



**Марина**  
Всем советую, качает быстро.  
1 минуту назад



**Леша**  
не поверил глазам, есть все. спасибо!  
1 минуту назад



**Оксана**  
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.  
1 минуту назад

Недавно я проводила тренинг по деловому письму для крупной производственной компании. Участниками тренинга были руководители подразделений, обеспечивающих эффективную работу службы закупок. По роду деятельности им достаточно часто приходится писать письма-отказы. Например, компания объявила конкурс (тендер) на выбор поставщика услуг или сырья, или производственных материалов. В ее адрес пришли заявки от потенциальных участников. Как написать письмо-отказ, чтобы оно было вежливым и не повредило репутации фирмы? Уважаемый Альберт Семенович, Мы внимательно изучили концепцию предложенного Вами рекламного ролика. Ваша идея отличается профессионализмом и креативностью, однако она недостаточно точно отображает наше видение проекта. На данный момент мы приняли решение заключить договор с другим рекламным агентством. Благодарим за предложение. С уважением, Егор Леонидович

Письмо №2 Уважаемый Альберт Васильевич, Спасибо, что нашли время и приняли участие в анонсированном нами конкурсе. Как же написать письмо-отказ вежливо и корректно, чтобы не мучали угрызения совести, а адресат не вычеркнул вас из своей памяти навсегда? Во-первых, займите позицию, отказывая кому-то, что «нет» — это лишь часть конструктивного диалога деловых людей. Каждый участник этого диалога преследует свои цели и интересы, которые, по ряду причин, могут не всегда совпадать. Таким образом, отказ — это обычная практика делового мира, с которой нужно научиться работать грамотно. В настоящей статье мы обсудим выражение отказа в письмах, которые характерны для второго этапа развития партнерских отношений - этапа обсуждения возможных форм и условий сотрудничества и заключения договора о сотрудничестве. Особое место на данном этапе делового взаимодействия занимает переписка по согласованию текста договора. Переписка по согласованию текста договора - это всегда поиск компромисса по определенным вопросам. письмо отказ на коммерческое предложение образец: Оценка: 406 / 500 Всего: 62 оценок. Письмо №1 Уважаемый Альберт Семенович, Мы внимательно изучили ...

Коммерческое предложение по грузоперевозкам (образцы) · Письмо ... При всей разности деловых ситуаций написание письма-отказа связано с ... что предложение адресата/коммерческое предложение/резюме было ... Письмо отказ от предложения (образцы) - Bs-life.ru Письмо-отказ – образец также можно скачать в формате doc. .... Письмо-ответ, как это собственно следует из названия, составляется в ответ на инициативное письмо – запрос, просьбу, приглашение, предложение. В случае положительной реакции готовится письмо-согласие, отрицательной – письмо-отказ. Далее в статье будут образцы письма-ответа. Как любое деловое письмо его следует оформлять на фирменном бланке и соблюдать требования норм делопроизводства. Сейчас повторяться не буду, на данном сайте уже есть хорошие статьи по оформлению деловых писем. образец письма отказа на коммерческое предложение в 2014 году образец письма отказа на коммерческое предложение в 2014 году в, образец, предложение, письма, коммерческое, 2014, году, отказа, на, на коммерческое, образец письма, отказа на, предложение в, 2014 году, в 2014, письма отказа, коммерческое предложение Чтобы получатель выделил Ваше коммерческое предложение из ряда других, оно должно быть правильно составлено и оформлено. Обязательно отметьте Ваши уникальные конкурентные преимущества. Кроме того, если Вы предлагаете услуги, надо рассказать о сотрудниках компании, а если товары – об особенностях производства. Наконец, важно, чтобы Ваше коммерческое предложение было легко и интересно читать. Письмо #1: Уважаемый Иван Иванович, Спасибо за Ваше предложение по ремонту нашего офисного здания. Ваше предложение было хорошо подготовлено и отвечало всем нашим требованиям. Тем не менее, итоговая цена была значительно выше, чем заявленная в конкурсе. Мы решили заключить договор с другой компанией. С уважением, Петр Петров

Письмо #2: Уважаемый Иван Иванович, Спасибо, что нашли время для знакомства с нами и обсуждения наших потребностей на предстоящий год.