


бланк резюме менеджер по продажам



Загрузок: 2867 Скорость: 1.43 Мб/с

СКАЧАТЬ

Рейтинг: ★★★★★
Автор: Clopper

Безопасно! Вирусов нет

В ❤️ 196 Нравится 100 Твитнуть +1 50 95

161 комментарий В



Саша
Благодарочка за все!
1 минуту назад



Ангелина
Побольше бы таких сайтов.
1 минуту назад



Гриша
Первый раз тут, скорость загрузки радует, наличие файлов тоже!
1 минуту назад



Марина
Всем советую, качает быстро.
1 минуту назад



Леша
не поверил глазам, есть все. спасибо!
1 минуту назад



Оксана
Глупости говорят, что незаменимых не бывает, без этого сайта я бы пропала.
1 минуту назад

09.2009 — 04.2012 г. ООО «Спектр плюс», г. Москва. Должность: менеджер по продажам — Поиск и привлечение клиентов — Работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии — Проведение переговоров с клиентами — Составление коммерческих предложений и заключение договоров — Выставление счетов — Поиск подрядчиков и взаимодействие с ними — Составление планов продаж — Ведение документооборота в полном объеме — Составление отчетов по результатам работы 10.2008 — 05.2009 г. ООО «Новый... Работа менеджера связана с общением с людьми. В его обязанности входит наработка клиентской базы, ведение переговоров, проведение презентаций товара, заключение договоров, контроль своевременной поставки и оплаты заказов, отслеживание дебиторской задолженности. Здесь у Вас есть возможность просмотреть или скачать бесплатно в формате Word следующие образцы резюме: Ильин Сергей Дмитриевич Дата рождения: 18 ноября 1984 г. г. Москва, ул. Восточная, 12, кв. 23 моб. тел. (903) ... Для того, чтобы составить эффективное резюме менеджера по продажам, воспользуйтесь приведенным ниже примером резюме для данной специальности. Чтобы написать эффективное резюме, помимо опыта работы и достижений, необходимо также выделить ключевые профессиональные навыки и качества менеджера по продажам. Сухарев Илья Сергеевич Дата рождения: 10 января 1988 г. г. Москва, ул. Береговая, 39, кв. 48 моб. тел. (903) 842-48-85 e-mail: suharev_i@mail.ru Цель: применение своего профессионального опыта ... Ищете работу или планируете ее искать? Вам поможет наш образец заполнения резюме на должность менеджера по продажам (опытного специалиста или новичка без опыта работы). Грамотное резюме сильно повысит ваши шансы на трудоустройство. Для опытных специалистов. Для тех, у кого опыта пока нет. Преимущества шаблона 1) Частые приглашения на собеседования. Мы уже многим людям помогли составить «продающее», сильное резюме и поняли, что работает, а что нет. Иванов Иван Иванович Цель: соискание должности менеджера по продажам электротехнической, светотехнической продукции Телефоны: 111-11-11 (дом.), 8 (916) 111-11-11 (моб.) E-mail: ivanov-ivan@mail.ru Дата рождения: 03.10.1966г. Образование: 1983-1988гг. Московский энергетический институт Специальность: электроснабжение предприятий Квалификация: инженер-электрик 2004-2005гг. Тренинги продаж Допуск к работе в электроустановках напряжением до 1000 В. Опыт работы: 2003-2006гг. ЗАО... В любой компании менеджер по продажам является решающим звеном в пути продвижения продукции. Вам нужно привлечь внимание работодателя, показать, что вам легко найти подход к человеку, войти в доверие, незаметно навязать своё мнение. В области продажи автомобилей очень важно помимо этих качеств хорошо разбираться в машинах, знать все тонкости этой индустрии. Важно иметь опыт в продажах, знать специфику работы с клиентом. М 32 года График работы: полный рабочий день Образование: высшее Опыт работы: свыше 5 лет от 40 000 руб. Егорьевск Ключевые навыки и умения: Деловая переписка, проведение переговоров. Навыки активных продаж. Знания техник продаж. Создание клиентской базы. Выполнение ключевых показателей эффективности (KPI) (опыт управления текущими процессами и... еще развитием бизнеса в части выполнения плановых показателей). Анализ рынка, объема продаж, подготовка отчетов по результатам анализа. Название профессии менеджер происходит от английского "manage", что означает: "управлять, руководить, заведовать, справляться". Таким образом, менеджер - это управляющий, обладающий профессиональными знаниями по организации и управлению какими-либо процессами. Менеджеры принимают решения на микроуровне - на предприятии в целом или на отдельном бизнес-процессе. Город: Москва Пол: мужской Возраст: 35 лет Требования к будущей работе Должность: Менеджер по продажам автомобилей Зарплата (минимум): 50 000 РУБ Опыт работы: более 5 лет Превокс Официальный дилер Форд: с октября 2009 по настоящее время Должность: Менеджер по продаже автомобилей Ford Консультации клиентов по телефону и в автосалоне, ведение переговоров, оформление заказов и заключение договоров, демонстрация автомобилей, организация тест-драйвов...