

*Корпус с номерами —
наверху обычные, внизу бунгало*

Стелла Чиркова

ИДЕАЛЬНЫЙ ОТЕЛЬ: ПРИЕЗЖАЮТ ГОСТИ, УЕЗЖАЮТ ДРУЗЬЯ

В самом центре Культурного Треугольника Шри-Ланки, у подножия Львиной скалы, расположена маленькая гостиница The Lion Rock Hotel, скромно именующая себя «a place to stay». Уникальную концепцию, три кита которой — «экологичность», «семейная обстановка» и «свобода», создали и внедрили совладельцы — Сампат, никогда не выезжавший за пределы острова, и немецкая путешественница, представляющаяся гостям как Габи.



С Габи мы познакомились в первый же вечер, буквально через час после заселения. В ресторане отеля мы заметили европейского вида даму, которая, не привлекая к себе внимания, сидела в одиночестве за столиком и пила кофе, курила и, как оказалось, ненавязчиво присматривалась и прислушивалась к гостям. Когда мы дошли до десерта, продолжая обсуждать с гидом маршрут, Габи была уже в курсе – через полчаса планируется наше восхождение на знаменитую скалу Сигирию – едва ли не самую главную из достопримечательностей Шри-Ланки.

– Sorry, – с улыбкой обратилась к нам Габи, – если вам будет интересно мое мнение, то я бы не советовала сейчас подниматься на Львиную скалу.



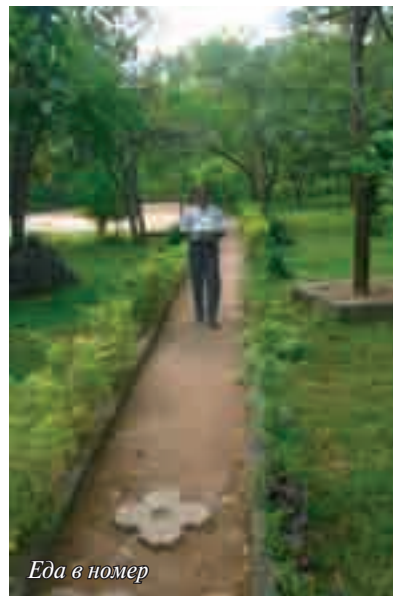
Габи

Она обстоятельно объяснила, сколько времени занимает дорога, какие интересные вещи встречаются по пути, сколько требуется на осмотр, и почему мы не уложимся в промежуток, оставшийся до закрытия непосредственно королевского дворца. Мы в тот момент еще





Ресторан отеля



Еда в номер

не знали, что общаемся с хозяйкой отеля, принимая Габи за более опытную туристку.

— Завтра в 7 утра, сразу после еды, будет лучшее время для восхождения. А сегодня, пока не стемнело, как раз до ужина, можно съездить на озеро. Оно совсем рядом, надо проехать через джунгли, оттуда открывается прекрас-

ный вид и на Сигирию, и на другую гору, там много птиц и очень чистая вода. Я даже чищу там зубы. Могу поехать с вами, составить компанию.

Естественно, мы соглашаемся — и не жалеем. Габи действительно чистит в озере зубы, моется и моет голову — точно так же поступают и два десятка сингалов, пришед-

ших с детьми. Они приветливо здороваются с немкой.

— Крестьяне, — поясняет Габи, — каждый день после работы они приходят сюда помыться и постирать одежду. А ночью воду сливают на рисовые поля — видите дамбу?

Детям Габи показывает шалаш на дереве — там ночует кто-то из крестьян, чтобы сле-



Озеро у отеля

дить за слонами — дикие слоны часто приходят и вытаптывают рис, если их не испугать и не прогнать — останешься без урожая. Нам Габи показывает орлов и варанов, а потом советует поехать на сафари.

— Утром на Сигирию, потом в Полоннаруву, а на обратном пути можно заехать в заповедник, посмотреть птиц и слонов. Увлекательнейшее зрелище.

Иван спрашивает:

— А если мы планируем экскурсию в слоновий питомник, то имеет смысл ехать на сафари? Это не одно и то же?

— О нет, — эмоционально уверяет Габи, — это совсем другое. В питомнике выкармливают слонят, оставшихся сиротами, в питомнике слоны не на воле, а дикие слоны — это дикие слоны. Слоны в природе. Обязательно нужно увидеть, какие они в естественных условиях. Природа, понимаете?

Мы понимаем. Я заметила, что Габи, когда курила на

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕНЫ ОТЕЛЕЙ

С апреля 2011 на Шри-Ланке введены принципы государственного регулирования ценообразования в отелях. Ранее, с января 2011, отельерам предлагалось придерживаться следующего уровня цен: 100 USD — 5, 85 USD — 4*, 70 USD — 3*, 40 USD — 1*, но теперь отели категории 5* должны установить цены на комнаты не ниже 125 USD за сутки. При расчете цены добавляется сервисный сбор 10%, налог на национальное строительство 2%, сбор на национальное развитие 1,02% и НДС 12%. Относительно гостиниц других категорий правительство пошло навстречу просьбам отельеров пересмотреть повышение цены и сообщить о планируемых изменениях дополнительно.*

Отели, которые не придерживаются данной ценовой политики, должны платить налог в размере 20% за койко-место.

К СВЕДЕНИЮ

берегу озера, упаковала окурков в специальный пакетик и унесла с собой. И еще мы видели слоган отеля — **in touch with nature**, в гармонии с природой.

— *Габи, как Вы решились открыть собственный отель?*

— Это моя давняя мечта. Я всегда мечтала о месте, где можно будет обсуждать все, что угодно, где я смогу встре-

чать разных людей, делиться впечатлениями, где мы все будем одинаковые, не будет никаких ограничений по национальным, политическим, религиозным вопросам. Будут только интересные люди. Шри-Ланка — место, где сохранилась гармония человека с природой, здесь можно увидеть зверей и птиц в среде их естественного обитания, я уже много лет провожу на острове три недели своего отпуска. Отель мы с Сампатом открыли в июле 2005 года. Сампат — официальный владелец, он гражданин, ему проще быть хозяином бизнеса, а для иностранца это практически невозможно — слишком высокие налоги. Мы с Сампатом — друзья и партнеры, мы оба одинаково видим идеальный отель.

— *И каково это видение, в чем концепция?*

— В атмосфере. Большие отели все одинаковые. Независимо от того, в какой стране ты находишься, крупные сети предложат тебе стандартный набор услуг, некоторые из которых здесь просто



НОВЫЙ ФОРМАТ РАЗМЕЩЕНИЯ

На сегодняшний момент в Шри-Ланке выделяют отели категории от 1* до 5*, гест-хаузы, аюрведа-отели, эко-лоджи, апартаментные отели, бутик-виллы и бутик-отели, кемпинги. Дополнительно запускается программа гостевого размещения *Note Stay & Bungalow*. Департамент по развитию туризма Шри-Ланки разработал критерии оценки: категория «Хоум Стей» — удобно расположенный дом в отличном состоянии, имеющий хотя бы одну свободную комнату с отдельной ванной комнатой. К категории «Бунгало» относятся дома, в которых никто не проживает и есть помещения для приготовления пищи. Заявки могут подать все желающие, а помещения, участвующие в программе, будут внесены в единый реестр и опубликованы на специальном портале.

не актуальны. Например, в каждом крупном отеле есть тренажерный зал, но разве туристы приезжают в другую страну, чтобы заниматься фитнесом? В другой стране хочется глубокого погружения в культуру, настоящего отдыха — и этой глубины никогда не сумеет предложить туристам стандартный отель. Только в маленьких гостиницах, где хозяева всегда рядом с гостями, где встречают каждого, где изучают каждого, где людьми занимаются, можно получить полный комплекс услуг. Сампат каждый вечер проводит в ресторане с гостями. Когда я прилетаю на Шри-Ланку, я тоже все вечера провожу с гостями. Мы стараемся понять, что интересно именно этих людей, что вызывает у них радость, какие впечатления им действительно нужны, — и даем советы. Сампат знает остров «от а до я», он знает то, чего нет ни в одном путеводителе, а еще он прекрасно чувствует гостей и предлагает не то, что популярно или то, что хвалят, а то, что нужно именно им. Человек получает все сразу. Не только место, где заночевать или позавтракать, но и

расписанный маршрут, но и, при необходимости, координаты водителя, гида, помощь в организации экскурсий, шопинга, прогулок, любого вида отдыха и развлечений, причем, это подбирается индивидуально и планируется удобно по времени. Наш девиз знаете? «Come as a Guest — Leave as a Friend» (в переводе с англ. — приезжаешь гостем — уезжаешь другом).

Вот, например, вы... Я наблюдала за вами, присматривалась — и ведь вы остались довольны моим советом, верно? Вы все успели, никуда не спешили, Вам, мужу и дочке было интересно наблюдать за местными жителями и любоваться видом на озеро, потом поехать на сафари, а вашей спутнице и ее сыну понравилось и на второй день снова остаться и купаться. Ведь так?

— Да, действительно, Вы попали в точку. А чем Вы руководствовались, когда выбирали место для гостиницы?

— Я согласилась с выбором Сампата. Здесь уже был отель, но мы перестроили его коренным образом. Расположение очень выгодное. В-первых, центр Культурного

Треугольника, куда приезжает много туристов. Всего 80 км до святилищ и музеев Анурадхапуры, 60 — до святилищ Полоннарувы и 16 — до скального монастыря Дамбуллы. Во-вторых, 10 минут до Львиной скалы, мимо которой не проедешь. В-третьих, наличие рядом джунглей и озера — слияние сразу с культурой и с природой, близость заповедника.

— Почему же предыдущий владелец отеля продал свой бизнес? Он не сумел воспользоваться преимуществами расположения?

— Дело в политической и экономической обстановке, мешающей работать в сфере туризма. Были годы, когда туристы практически перестали приезжать в Шри-Ланку из-за гражданской войны. В 80-х годах на острове активно отдыхали европейцы — из Бельгии, Нидерландов, Франции, Италии, Финляндии и Поль-



Доставка свежей рыбы

ши. Больше всего было немцев. Потом стали приезжать из Австралии, Новой Зеландии, с Мальдивских островов. В 90-х появились туристы из Литвы, Словении, Португалии, Израиля, Японии. 25% экономики составлял доход от туризма, в 1982–1987 годах активно строились отели и гест-хаусы, все эти годы бурно развивалась индустрия. Потом, во время войны с тамильскими тиграми, да еще из-за цунами, турпоток практически иссяк. Известные курорты, куда европейцы и даже американцы расхватывали путевки, не заполнялись и на 20%, не помогало ни снижение цен чуть ли не в половину, ни реклама. Многие разорились, поскольку вынуждены были тратить деньги и на восстановление гостиницы и еще на привлечение туристов, на акции, на продвижение, на скидки. Для отелей это был мертвый сезон.

– *А как сейчас?*

– Туристов снова стало больше, в последние 3–4 года приезжает очень много русских туристов, с каждым годом их количество растет. Но растут и цены. Вести бизнес, когда в прошлом, 2010 году, инфляция составила 28%, очень трудно. Мы меняем цены в меню дважды в год, а цены на продукты и на прочие вещи, необходимые для жизни отеля, растут практически ежедневно. Вчера на поход в супермаркет мы потратили 75 000 рупий (около 700 долларов), а месяц назад на тот же набор хватало 60 000 рупий (около 550 долларов). Из прибыли 75% уходит на закупки для нужд отеля, под-

ОТЗЫВЫ ТУРИСТОВ С НЕЗАВИСИМЫХ САЙТОВ

Margit, Германия, возрастная категория: 36–40, отдых – ноябрь 2006 г., вдвоем, без детей, продолжительность 3 недели. «Чудесный отель. Персонал немного владеет иностранными языками. Отель-ресторан обставлен со вкусом. В комнатах гостиницы есть все необходимое. Мы были приятно удивлены этим местом. Хотя там нет СПА-процедур, но это приличная гостиница с современными чистыми номерами и хорошо обученным персоналом. Место очень тихое, оно находится рядом с достопримечательностями – с Сигирией, с национальным парком. Это лучший отель из тех, где мы останавливались за время 10-дневного тура по Шри-Ланке».

bestsZag, Загреб, отдых – 2010 г. «Маленький и очаровательный. Прекрасно оборудованный, чистый, построенный, как двухэтажный коттедж в лесу, затерянный в сердце джунглей. Хороший сервис, хорошая еда. Бассейн сделает это место еще лучше».

Hans_DEN, Дания, возрастная категория: 35–45, пол: мужской, отдых – ноябрь 2010 г. «Lion Rock Hotel – маленькая гостиница (гест-хаус), в которой всего 8 номеров и двухэтажное бунгало с очаровательным садиком. С балкона первого этажа открывается потрясающий вид на Львиную скалу. Я останавливался в этом отеле на 2 ночи, когда ездил в национальный парк Миннерия и на крокет в Дамбулле».

Blacktu, Люксембург, отдых – 2010 г. «Восхитительное место. Но вы должны иметь собственный транспорт, поскольку оно далеко от всего остального. Комнаты располагаются в двухэтажном здании с симпатичным садиком, много животных – игуаны, лягушки, летают птицы. Еда в ресторане очень приличная».

teacher9, Канада, отдых – 2010 г. «Отель всего на 8 комнат, но в нем очень удобные кровати и прекрасно обученный персонал. Из своего дворика я могла любоваться на Сигирию, правда, она была далеко. У нас был свой водитель, поэтому мы быстро добирались из отеля к горе. Еда хорошая, утренний кофе варят отлично».

BrianBlues, Сингапур, возрастная категория: 35–45, пол: мужской, отдых – 2010 г. «Просторные номера с ванной, где есть холодная и горячая вода, есть кондиционер и фен. Во всех номерах противомоскитные сетки. Сначала я останавливался на втором этаже, в стандарте, который был весьма приличен, а со следующего утра переехал вниз. Еда в ресторане действительно качественная и вкусная, большие порции. Есть два меню – комплексные завтраки-ужины, включенные в стоимость номера и меню «а ля карт» с большим выбором блюд. Сампат (владелец) и менеджер, а также все остальные сотрудники были вежливы, дружелюбны, полны желания помочь и располагали к общению. Этот отель – лучшее соотношение цена-качество, которое мне встретилось за 48 поездок в Шри-Ланку».

держание его жизнедеятельности и уплату налогов, 20% на мелочи вроде телефона и воды и на персонал — зарплата, проживание, трехразовое питание. И лишь 5% остается владельцам. Неудивительно, что при таких затратах за шесть лет мы не построили на территории ничего нового.

— *А чего, на Ваш взгляд, не хватает комплексу?*



ГОРА СИГИРИЯ. ЛЬВИНАЯ СКАЛА

Сигирия, что означает «скала львов», «львиная скала», — древняя крепость, воздвигнутая на вершине гранитной скалы высотой 370 м. Занесена в список Всемирного наследия ЮНЕСКО. Еще с доисторических времен на горе жили люди, затем скалу использовали буддистские монахи-отшельники, а в царствование Кассапы I (477–495 г.) были построены террасы, сады и дворец. Архитекторы возвели целый город, окруженный садами с фонтанами и бассейнами. Ступеньки лестницы, ведущей к цитадели, вырезали между лапами, горлом и челюстями льва колоссальных размеров. Но самое красивое в развалинах дворца — галерея фресок, изображающих процессию полуобнаженных женщин неземной красоты, как бы парящих в воздухе. Из 500 Небесных Дев Сигирии сохранились лишь 18, но их краски такие же яркие, как много веков назад. Сохранились и письма на «зеркальной стене» рядом с галереей: поэмы, посвященные прекрасным Девам.

Древний историк Махамаса рассказывает в хронике-легенде, что Кассапа, старший сын короля от наложницы, поднял восстание, узнав о решении отца сделать наследником младшего сына от официальной жены. Убив отца, Кассапа взошел на трон, а его брат Могеллан сбежал в Индию, поклявшись отомстить. Чтобы обезопасить себя, Кассапа решил выстроить дворец в неприступном месте и почти 20 лет наслаждался жизнью в прекрасной Сигирии, а потом вернулся Могеллан с армией. Кассапа проиграл брату битву, и новый король уничтожил дворец предшественника, вернул на гору монастырь, а сам обосновался в прежней столице, Анурахапуре.

— В первую очередь, я хочу построить на территории гостиницы аюрведический центр — небольшой, включающий массажный кабинет и купель, но и это для нас слишком дорого — очень высока цена лицензии. К тому же недешево стоит специальное качественное аюрведическое масло. Можно, конечно, смешивать обычные масла и выдавать за аюрведические,

как поступают в некоторых отелях и салонах. Ведь большинство туристов все равно в этом не разбирается, для них главное — это антураж. Но я так не хочу: если нельзя организовать дело отлично, лучше его не затевать совсем.

— *При таком перфекционистском подходе тяжело подбирать себе персонал?*

— У нас уже давно сложился постоянный коллектив, пять лет работают одни и те же люди. Их восемь человек, двое из Канди, остальные живут в деревне рядом. Мы уже практически семья, наши служащие для нас, как дети. Они ценят свое место работы, ведь в Шри-Ланке большинство отельеров нанимают и даже перекупают людей в высокий сезон, а в низкий увольняют, поскольку работы нет, а платить из собственного кармана накладно. Мы поступаем по-другому. В высокий сезон персонал получает оклад 100 долларов плюс чаевые, чаевые складываются и делятся на всех, в низкий сезон, если даже совсем нет туристов, мы доплачиваем сотрудникам из своего кармана. Если в семье у сотрудника случилось несчастье — болезнь или смерть, мы оказываем материальную помощь.

— *А кто обучал и продолжает обучать ваших работников?*

— Этим занимается Сампат, он здесь живет, ему удобно обучать людей, но необходимый тимбилдинг закончен и основное обучение всеми пройдено. Когда я занималась с новенькими, то моей первой фразой был ключевой постулат: «Сначала думай —

потом делай». Я не хочу говорить сотрудникам, что и как им делать, я хочу, чтобы они сами были внимательны, присматривались, думали, как исправить недостатки, как сделать лучше, как выйти из трудной ситуации. Сейчас каждый из команды умеет делать буквально все — сегодня убирать в номерах, завтра помогать на кухне.

— *Кстати, о кухне, а как составляется меню?*

— Меню составляют менеджер и повар, оно корректируется по блюдам и ценам два раза в год. Основная часть блюд относится к европейской кухне, привычной для большинства гостей, и шриланкийской кухне, адаптированной для европейцев. Есть и блюда восточной, китайской кухни. Наш главный акцент — это натуральные, свежие продукты.

— *Вы планируете расширять номерной фонд?*

— Пока нет. В The Lion Rock Hotel сейчас 8 номеров, по сути это даблы, но они просторные, в любой можно легко поставить и детскую кроватку, и дополнительную кровать. Часть номеров оборудована ванной с холодной и горячей водой, балконом, телевизором, кондиционером, феном — эти номера считаются съютами и стоят дороже: от 40 долларов в низкий сезон до 70 — в высокий. Те номера, в которых есть душ с горячей водой, кондиционер, фен и выход на террасу, чуть дешевле: от 35 долларов в низкий сезон до 65 — в высокий. Интерьер во всех номерах выполнен в одном стиле и призван помочь гостям почувствовать

РОСТ ТУРИСТИЧЕСКОГО ПОТОКА

В начале 2011 года страну посетило на 46% больше туристов, нежели в тот же период 2010 года. Основной прирост дали страны Западной и Восточной Европы, Ближнего Востока и Северной Америки. Россияне увеличили свою посещаемость Шри-Ланки на 2%. По прогнозам министра по туризму, к концу 2016 года ежегодный турпоток в страну вырастет до 2,5 млн человек.

К СВЕДЕНИЮ

красоту природы, романтику этого удивительного места.

Еще есть две комнаты с ванной, в которых живу я, когда прилетаю в Шри-Ланку, остальное время они тоже сдаются. Увы, не всегда удается пожить в комфорте даже три недели в году — иногда приходится уступать свое жилище туристам. Сколько раз я твердо решала ни за что не жерт-

вовать удобством — и столько же раз нарушала свое слово. Например, в последний раз к нам приехала семья, из машины вышла молодая женщина, а за ней трое детей — и менеджер сказал, что все номера у нас заняты. Я увидела, какое у нее расстроенное лицо, как она устала, как ей не хочется ехать дальше и искать подходящую гостиницу, — и от-



Анурадхапура



Маха Вихара

дала свои комнаты. Они были очень рады и уезжали довольные. Это куда важнее бытового комфорта — радость, которую можешь принести людям с помощью своего отеля. Однажды к нам приезжала уже немолодая супружеская пара. Они планировали остановиться на одну ночь, вечером мы познакомились, я дала им несколько советов, — и они остались еще на одну ночь, а потом еще на одну... и в результате — прожили здесь целую неделю. На прощанье глава семьи сказал, что всю жизнь ненавидел немцев и не знал, что немцы, оказывается, такие милые...

— *Интересная, кстати, тема... А как уживаются в тесном пространстве маленького отеля люди разных национальностей и культур?*

— Прекрасно уживаются, конфликтов ни разу не было. Мне удалось создать то, о чем я мечтала, — место, где можно обсуждать все, где нет запретов. В Германии все по-другому, у нас с этим слож-

ности. Моя бабушка рассказывала, что рядом с ними много лет жила еврейская семья, настолько бедная, что у них не было денег вызвать ребенка врача. С приходом к власти Гитлера этих евреев куда-то забрали — и никто ничего не спросил и не сказал, будто и не замечали соседей, будто и не знали, что они не враги, они обычные бедные люди. И бабушка тоже промолчала. Каждый думает, что он один не сможет бороться с системой — и так думают все, поэтому все молчат. А мне всегда хотелось, чтобы люди свободно высказывали свое мнение, чтобы не было запрещенных тем, чтобы мы разговаривали и обменивались мнением. И о политике тоже. Как-то раз за ужином собрались туристы из разных стран — американская супружеская пара средних лет, юная супружеская пара из России и молодой человек из Мексики. Говорили о политике, дошли до обсуждения президентов, тогда еще в США президентом был Буш-младший, а в России — Путин. Америка-

нец эмоционально высказал свое мнение о Буше, прибавив крепкое словцо, русские хором поддержали его. Я сразу посмотрела на мексиканца, а мексиканец не менее эмоционально попросил: «Пожалуйста! Давайте не будем говорить о правительстве!»

— *Как люди из разных стран узнают о Вашем отеле, как Вы его продвигаете?*

— В основном, информация передается из уст в уста, есть много постоянных гостей, они рекомендуют нас своим друзьям и знакомым. Я знаю, что на некоторых независимых сайтах гости не поленились написать об отеле теплые отзывы.

— *А почему на сайте отеля невозможно забронировать номер?*

— К сожалению, от всех видов интернет-рекламы и продвижения в Интернете, кроме сайта-визитки с фотографиями и краткими сведениями, пришлось отказаться, и по той же причине я отказа-



Сафари-джип

лась от системы электронного резервирования. Раньше она существовала, приходило по 30–40 писем в день — и все они приходили на мою почту, в отеле нет Интернета, нет даже компьютера. Соответственно, чтобы ответить потенциальным клиентам на вопросы, мне приходилось звонить из Германии в Шри-Ланку, узнавать, какие номера свободны, потом звонить людям... А ведь я работаю, работаю полный день и даже больше, я не могу тратить на письма и звонки столько времени. Поэтому сейчас бронировать номер можно только по телефону отеля.

— Но почему в отеле нет Интернета и компьютера?

— Никто не умеет ими пользоваться. Сампат, который, как вы заметили, свободно говорит по-английски, не умеет читать и писать. Хотя государственные школы бесплатные, но у матери Сампата было восемь детей, и она не могла позволить себе купить им школьную форму. Сампат так и не получил образования, но он хотел учиться. В 8 лет он ежедневно ходил мыть машины туристов за ничтожно малые деньги — около 5 рупий в день, зато он учил языки, наблюдал за людьми из других стран, общался с ними. Как только Сампат получил права, он стал работать водителем и гидом на сафари, несколько лет он водил джип и продолжал постигать туристический бизнес. Я уже говорила — Сампат досконально знает остров, и еще он прекрасно знает людей, поэтому у нас и сложились общее видение идеального отеля и единая концепция.



У подножия монастыря Дамбуллы

КУЛЬТУРНЫЙ ТРЕУГОЛЬНИК

Рекламный буклет отеля разрабатывала Габи. Информация о гостинице и номерах занимает примерно треть — и две трети отданы под краткое и эффектное описание окрестных достопримечательностей.

ЧТО РЕКОМЕНДУЮТ ГОСТЯМ ОТЕЛЯ:

Дамбулла

Буддистский пещерный храм, состоящий из 5 пещер, расположен на вершине горы (350 метров). Стены и потолок пещер украшают древние фрески. Храм датируется I веком до н.э, но достраивался и позднее. Здесь собрана самая большая коллекция статуй Будды, многим из которых уже более 2000 лет.

Маха Вихара

Самая высокая статуя Будды на острове.

Анурадхапура

Анурадхапура — древняя столица Шри-Ланки и святой город, куда тысячи верующих совершают ежегодное паломничество. Среди наиболее важных объектов: старейшее в мире дерево-Бо, семь дагоб и руины древнего города с монастырскими комплексами.

Полоннарува

Средневековая столица Шри-Ланки. Наиболее интересны руины цитадели с остатками древнего города и монастырского комплекса из 500 зданий. В Полоннаруве расположен и самый знаменитый храм на Шри-Ланке — Каменный Храм. Четыре статуи Будды колоссальных размеров высечены в гранитной скале и датируются XII веком.

Пидурангала

Древний монастырский комплекс недалеко от Сигирии, использовался еще с I века до н.э. Большая ступа считается местом кремации короля Кассапы.

Сафари-туры в национальный парк

В национальном парке Миннерия на небольшой площади проживают более двухсот слонов. Кроме слонов за время прогулки на джипе, можно встретить обезьян и много разных птиц.

Наблюдение за птицами

На озере живет несколько десятков видов птиц.